



Il primo gestionale web per numeri e funzionalità, online dal 2002. Sempre in evoluzione, economico, personalizzabile, studiato per la pmi italiana.



Un piccolo canone per un grande servizio.

Il primo gestionale Web che puoi utilizzare gratuitamente o addirittura guadagnare con le tue segnalazioni.

Il nostro progetto si basa di alcuni elementi che sono da sempre fondamentali per la nostra azienda.

AIUTARE GLI ALTRI DA SIGNIFICATO AL SUCCESSO

L'idea nasce dal presupposto che è fondamentale dare un senso al nostro lavoro, ai nostri principi, alla nostra vita, cercando di aiutare gli altri, le imprese italiane e le famiglie. Il successo per quanto ci riguarda non è indicato esclusivamente dal profitto ma anche dalle relazioni, dai numeri, da quanto riusciremo a trasmettere alle nuove generazioni, la formazione manageriale e l'esperienza che possiamo trasmettere ad altri.

La nostra società non è una Onlus per cui ovviamente fonda la sua esistenza sulla capacità di generare profitti ma non a tutti i costi ossia utilizzando una logica di etica commerciale che preveda flessibilità e si fondi sul rapporto con la propria clientela che deve assolutamente basarsi sul rispetto reciproco.

Ciò significa che il cliente non può richiedere personalizzazioni gratuite ma che noi possiamo invece realizzarle a prezzi di norma inferiori al 50% assumendoci parte dei costi se queste vanno a beneficio dell'intero progetto e possono aiutare gli altri a crescere.

I NOSTRI OBIETTIVI



Introdurre nel mercato italiano un software gestionale e strumenti di analisi per le aziende che permettano anche al piccolo imprenditore di usufruire della tecnologia normalmente riservata alla media impresa che è in grado di effettuare investimenti rilevati, spesso di centinaia di migliaia di Euro solo per l'ERP. Elatos Web viene erogato in modalità pay x use con un piccolo canone mensile variabile in funzione dell'azienda, del settore, del numero di utenti. La stessa procedura viene utilizzata da SPA con oltre 100 utenti come dalla micro impresa neo costituita.



Erogare diversi servizi indispensabili per l'azienda attraverso un unico canale di relazione. Il nostro gruppo è composto da numerosi commercialisti, professionisti nel settore finanziario, associazioni. Insieme siamo in grado di offrire consulenze "economiche" con l'unico obiettivo di AIUTARE l'azienda a crescere, trovare insieme soluzioni ideali per mantenere o acquisire mercato.



Formare e informare in merito alle nuove tecnologie soprattutto con riferimento alla rete. Molti imprenditori pensano ancora oggi che internet sia utile solo per cercare qualcosa e non sanno che il web è fondamentale per aumentare e consolidare i rapporti con i propri partner, agenti, fornitori, clienti, collaboratori.

CARATTERISTICHE DEL GESTIONALE

Sulla base della decennale esperienza acquisita nell'offerta di soluzioni software per aziende di qualsiasi settore, ELATOS srl ha progettato una soluzione gestionale che risponde alle esigenze diffuse delle PMI

Per le aziende la capacità di prendere la decisione giusta al momento giusto è proprio quella che fa la differenza tra il successo e la semplice sopravvivenza. In una fase economica caratterizzata da una forte concorrenza in ogni ambito è necessario dotarsi di strumenti di analisi professionali ma di semplice utilizzo.

ELATOS WEB

nasce dopo una attenta valutazione delle esigenze particolari della piccola e media impresa, soggetta a vincoli di budget e di personale. La procedura, dotata di tutte le funzionalità richieste in ambito aziendale e di un'interfaccia di facile utilizzo, offre tutti gli strumenti di cui le piccole e medie imprese necessitano, senza tuttavia imporre loro funzioni supplementari che non sarebbero di alcuna utilità immediata. Semplice da personalizzare e immediatamente fruibile via web, Elatos è il gestionale semplice ma efficace, tramite il quale realizzare un vero e proprio salto di qualità.

INNOVAZIONE PER MIGLIORARSI

VANTAGGI

Fruibile dal ogni luogo

Nessun investimento

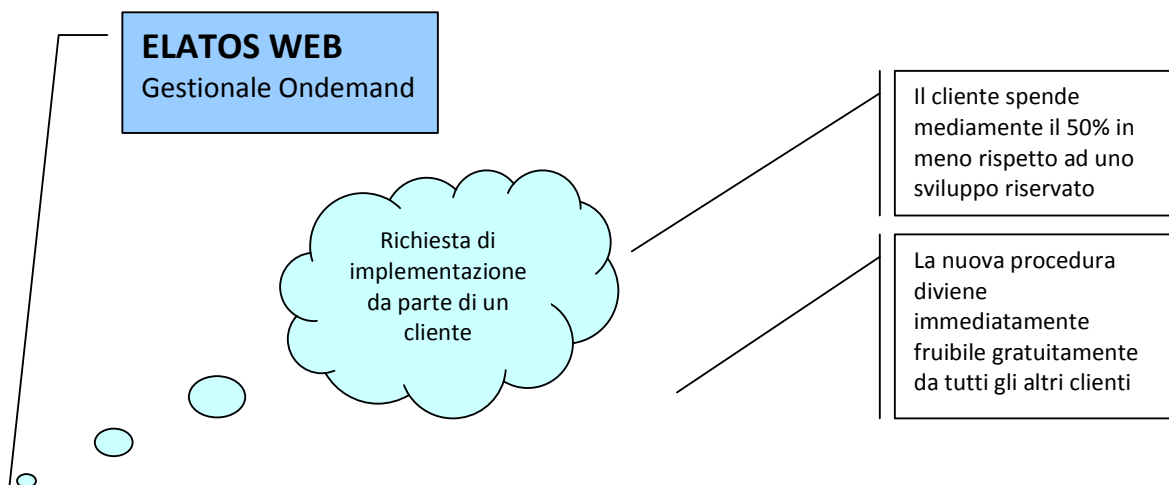
Piccoli canoni mensili

Assistenza immediata

Personalizzabile

Professionale

La diffusione di internet nelle imprese italiane ci ha motivato a progettare un gestionale fruibile con la massima sicurezza via web. I vantaggi sono innumerevoli e vanno dalla possibilità di accedere ai propri dati da ogni luogo (se autorizzati) al condividere le informazioni con agenti, clienti, partner o semplicemente potenziali acquirenti (B2B – B2C). Grazie ad una navigazione di tipo intuitivo, utilizzando un qualsiasi browser internet, garantisce una facilità di utilizzo senza precedenti. Non è necessario un server e sui pc è sufficiente aver installato Acrobat Reader. Tutti i documenti possono essere inviati tramite e-mail. Il tempo di apprendimento dell'applicativo completo nella norma non supera le 4 ore, pertanto nell'arco massimo di 1 giornata il nostro Cliente è operativo con il Suo nuovo gestionale. Nessun intervento tecnico, basta essere autorizzati all'utilizzo sottoscrivendo il contratto.



Con questa logica le funzionalità del gestionale sono in continua crescita, i clienti possono fruire senza preoccuparsi di aggiornamenti e upgrade di innumerevoli nuove funzionalità GRATUITE. Il cliente che ha specifiche necessità può richiedere delle implementazioni senza grandi INVESTIMENTI.

ELATOS SRL NON RITIENE DI DOVER GUADAGNARE SULLO SVILUPPO DI NUOVI APPLICATIVI ED E' SEMPRE DISPONIBILE AD UNA COMPARTECIPAZIONE AI COSTI DI IMPLEMENTAZIONE SEMPRE CON UNA LOGICA DI RISPETTO DEL LAVORO SVOLTO.

TUTTI GLI STRUMENTI NECESSARI ALLA PMI

Grazie all'efficace e tempestivo accesso a un numero consistente di informazioni totalmente affidabili, manager e dipendenti, possono con Elatos Web, prendere decisioni fondate su dati consistenti. Con la sua ampia offerta di opzioni e funzioni, possiede tutti gli strumenti di cui un'impresa ha bisogno per gestire il proprio business. Ad oggi la procedura è formata da oltre 600 diverse procedure.

OLTRE 30 VERTICALIZZAZIONI PER SETTORI PARTICOLARI

1. **Aziende Commerciali**
2. **Aziende di Servizi**
3. **Aziende di produzione**
4. **Studi professionali**

- ❖ Negozi al dettaglio
- ❖ Noleggio attrezzature
- ❖ Comodati
- ❖ Edili
- ❖ Impiantistici
- ❖ Noleggio Bus
- ❖ Calzaturiero
- ❖ Automotive
- ❖ Smaltimento rifiuti

SEGRETERIA

Funzioni legate alla gestione dell'agenda sviluppata in ajax con funzioni di drag & drop che può essere condivisa con i collaboratori interni ed esterni all'azienda, CRM ed analisi rapporti con potenziali clienti, editor di testi e gestione servizio fax, intranet aziendale, gestione funzioni di B2B e B2C. , Comprende un editor di testi e gestione servizio fax, intranet aziendale, gestione documentale con possibilità di salvare sui nostri server i propri documenti.

CRM

Un CRM proprietario e personalizzabile in base alle esigenze specifiche dell'azienda, gestione dei rapporti con potenziali clienti, automazione dei cicli commerciali, condivisione delle informazioni con la rete vendita. Il nostro crm prevede una serie di possibili profilazioni relativamente a clienti e prospect al fine di gestire in modo corretto i fabbisogni e la proposta di prodotti e servizi. Il nostro gestionale prevede funzioni di geomarketing integrate in google maps. Una funzionalità di news lettere professionale permette ad esempio l'estrapolazione, l'invio e l'analisi di email a determinate categorie e profili di clienti e prospect.

ACQUISTI

Il gestionale prevede tutte le attività legate al rapporto con i fornitori, tra cui emissione di documenti, registrazioni di arrivi merce, analisi prezzi e confronto convenienza. Procedure di riordini automatico e le fasi di picking. Queste funzioni permettono una immediata gestione dei carichi di magazzino nonché un puntuale controllo delle fatture di acquisto ed una loro automatica contabilizzazione. Il gestionale è integrato di un'esclusiva soluzione di e-supply chain che permette di automatizzare tutte le comunicazioni tra cliente e fornitore attraverso l'invio e la gestione di mail editabili, conferme sui prezzi e disponibilità, richieste multiple di quotazioni con comparazione dei prezzi, controllo tempistiche di evasione degli ordini e molto altro. I vantaggi sono rilevanti:

Eliminazione delle comunicazioni cartacee

La gestione interattiva degli ordini permette di eliminare le comunicazioni cartacee(fax, lettere, ecc.), riducendo sensibilmente le attività interne di gestione dei fornitori (comunicazioni, solleciti, ecc.), e soprattutto migliorando l'affidabilità e i tempi di risposta dell'intera catena di approvvigionamento.

Rapida integrazione di tutti i fornitori

L'integrazione dei fornitori risulta essere estremamente rapida ed efficace in quanto l'approccio della soluzione non è invasivo e non espone il fornitore a costi di nessun genere, ma semplifica la gestione stessa dell'ordine da parte del fornitore stesso . Uno strumento naturale come il client di posta è il veicolo più efficace per controllare la catena di approvvigionamento.

Maggiore efficienza della catena di fornitura

La soluzione dispone di funzionalità evolute in grado di coprire svariate aree operative come i solleciti per ritardi di consegna, di ripianificazione dell'ordinato a fornitore,qualificazione dei fornitori per i sistemi qualità e di gestione documentale dello storico legato all'ufficio acquisti.

La soluzione permette di gestire le richieste di offerta con il raffronto sui preventivi automatizzando tutto il processo di acquisto , a partire dall'ordine , alla gestione dei DDT e fatture passive sino alla etichettatura della merce direttamente presso il fornitore.

MAGAZZINO

Gestione delle anagrafiche prodotti, delle giacenze, listini prezzi, condizioni particolari di acquisto e vendita, movimentazione tra magazzini e valorizzazioni. Grazie all'utilizzo via web i dati possono essere condivisi dai vari magazzini dislocati, nonché con partner commerciali e agenti. Le fasi di carico e scarico sono totalmente automatizzate.

VENDITE

Proposte commerciali, ordini clienti, documenti di trasporto, fatture immediate e differite, fatture proforme, packing list. Analisi tempestiva e personalizzabile dei margini. Gestione interventi tecnici, contratti attivi, comodati e noleggio impianti e macchinari. Integrazione real-

CONDIVISIONE

CRM

VENDITE

ACQUISTI

LOGISTICA

CONTABILITA'

PRODUZIONE

C.D.G.

FISCALI

time con i punti vendita dislocati sul territorio con scarico con penna ottica e barcode. Gestione taglia/colore, barcode, portafoglio ordini, evasi parziali, statistiche. La procedura prevede l'emissione di fatture da innumerevoli casistiche (tradizionale, importazione di un file excel, dalla gestione contratti, dal sito web b2b e b2c).

AMMINISTRAZIONE

Contabilità generale e iva. Contabilità industriale sul tre livelli. Gestione partite e cash flow. Analisi di bilancio. Gestione insoluti e contenzioso. Blocchi e avvisi legati alle vendite. Alert personalizzabili per una corretta gestione dei crediti commerciali. Gestione delle ritenute d'acconto con stampa delle certificazioni dei compensi. Bilanci in vari formati compresa la riclassificazione secondo la IV direttiva CEE. Gestione della tesoreria, analisi dei fidi clienti, della situazione banche. Esclusiva funzione di importazione automatica dei flussi bancari in formato CBI che permette una riduzione del 90% dei tempi di registrazione delle transazioni bancarie.

PORTAFOGLIO

Gestione distinte riba attive e passive con contabilizzazione automatica. Lettere accompagnatorie di bonifici ed estratti conto. Estratti conti clienti e fornitori. Compensazione partite.

CONTROLLO DI GESTIONE E BUDGET

Conto economico comparato su base mensile, analisi storica patrimoniale ed economica. Analisi finanziaria e simulazioni tassi. Calcolo tassi effetti applicati. Statistiche di vendita e analisi puntuali. Budget aziendale o per singolo cliente. Comparazione fatturati clienti mese/anno. Elatos Web è il primo software gestionale completamente integrato con funzioni di Business Intelligence Zoho Db & Report e Skipper, due ottime soluzioni per un'analisi puntuale dei dati aziendali, la prima è gratuita.

CESPITI

Gestione immobilizzazioni, calcolo ammortamenti con simulazioni, report contabili. Stampe del registro cespiti.

PREVENTIVI

Funzioni legate alla preventivazione complessa per capitolati di spesa, ideale per aziende che operano con enti pubblici o con appalti privati. Gestione condivisa o separata degli articoli e prezzi. Ricalcolo margini e redditività previsionale.

CANTIERI

Gestione completa della fatturazione cantieri per stati avanzamento, lavori in economia, gestione ritenute. Redazione immediata del bilancio cantieri ed imputazione da contabilità di costi e ricavi per tipologia. Redditività appalti e clienti.

AGENTI

Gestione provvigioni e statistiche di vendita. Area extranet riservata. Gli agenti possono collegarsi ad un'area personalizzata attraverso la quale inserire in real-time offerte e ordini, gestire il CRM, analizzare i Loro fatturati e le provvigioni, comunicare con l'azienda.

PRODUZIONE

Area personalizzabile ed integrabile con altri sistemi di rilevazione industriali. Completa la verticalizzazione legata al settore automotive e calzifici.

BACKUP DATI

Possibilità legata all'utente di effettuare in autonomia i salvataggi dei dati sul proprio pc in formato xml.

DICHIARATIVI FISCALI

Dal 2010 verranno rilasciati i moduli fiscali attraverso i quali il professionista potrà redarre i modelli unici e tutti i dichiarativi fiscali, direttamente online, inclusi nel canone del gestionale.

PROMOZIONE RISERVATA ALLE START-UP

Se hai costituito la tua azienda da meno di sei mesi potrai utilizzare

gratuitamente il nostro gestionale www.elatos.net per un anno e per i successivi anni avrai uno **sconto del 50%**. Questa agevolazione ha l'obiettivo di aiutare le aziende in uno dei momenti di vita più delicati, la fase nella quale normalmente si concentrano gli investimenti e dove risulta spesso difficile impostare nel modo corretto e con una visione a medio termine la propria struttura informatica. Con il nostro gestionale potrai fin da subito pensare in grande, impostare nel modo ideale la struttura degli archivi e le funzionalità che saranno certamente utili nella successiva fase di crescita. La versione offerta alle nuove imprese è la business, quella completa e di solito riservata alla media azienda.



Nel caso decidessi di affidare la consulenza fiscale al nostro gruppo otterrai anche per questo servizio uno **sconto del 50%** sui prezzi da tariffa.

Consigli su come mettersi in proprio

Creatività, entusiasmo e fantasia sono doti fondamentali in qualunque iniziativa imprenditoriale ma quando si avvia un'impresa il rischio è sempre in agguato. Lo strumento fondamentale per non andare allo sbaraglio è il business plan, un documento di programmazione indispensabile per determinare obiettivi e strategie ed evidenziare gli eventuali pericoli.

Il business plan è un progetto dettagliato, che prende in esame tutte le aree di attività di un'impresa. E' una sorta di carta d'identità dell'azienda, attraverso la quale si mettono per iscritto tutte le componenti di un piano imprenditoriale: dall'analisi di mercato al progetto finanziario, dal marketing alla gestione delle risorse umane. Un business plan ben fatto serve per capire i problemi che si dovranno affrontare e gli strumenti a disposizione per farlo. Preparare il business plan richiede tempo e dedizione. Non si tratta di una semplice descrizione dell'attività che si intende avviare, né di un promemoria sulle principali spese da sostenere e sui fornitori da contattare. Il business plan è un progetto dettagliato, che getta le fondamenta della nuova impresa e le garantisce maggiori probabilità di sopravvivenza.

Gli scettici ritengono che la pianificazione scritta sia una perdita di tempo. Ma gli esperti dimostrano che è meglio perdere uno o più mesi, piuttosto che chiudere l'azienda, poco dopo averla avviata. Elaborare un piano scritto della propria idea d'impresa, oltre al tempo e a una piena dedizione, richiede uno sforzo intellettuale superiore alla semplice immaginazione. L'entusiasmo iniziale per la nuova idea spesso induce l'aspirante titolare d'azienda a minimizzare i dati non favorevoli al progetto, o addirittura a non considerarli... Le ricerche pratiche per compilare il business plan possono evidenziare dati prima sconosciuti all'imprenditore, con i quali dovrà confrontarsi se non vuole rischiare di fallire. In termini, poi di comunicazione, il progetto di impresa è la carta di identità dell'imprenditore. Parla di lui, della sua serietà e del suo impegno. E' uno strumento importante per farsi conoscere prima, ed eventualmente finanziare poi. E non è tutto. Il business plan non è utile soltanto in fase di avviamento, ma ha un grande rilievo come strumento di gestione, perché consente di non perdere mai di vista quali sono gli obiettivi dell'azienda e di controllarne l'andamento.

I fattori da enfatizzare, in ogni caso, sono almeno questi:

1. gli obiettivi (che hanno una funzione motivante per sé e per gli altri)
2. la ricerca di mercato e il relativo piano di marketing (che dimostra l'esistenza di spazi operativi e i sistemi per conquistarli)
3. il conto economico (che illustra costi e ricavi).



Per maggiori informazioni contatta il numero gratuito che trovi su www.elatos.net oppure chiamaci ai numeri 030.9158637 – 320.8414373

Ti forniremo tutte le indicazioni necessarie per una scelta conveniente.

VANTAGGI RISERVATI ALLE NEW.CO



1 Software gestionale GRATUITO per un anno e sconto del 50% a partire dal secondo anno

2 Sconto del 50% sulla consulenza fiscale erogata dal nostro gruppo di professionisti

3 Sostegno alla ricerca di finanziamenti agevolati e se disponibili a fondo perduto

Per usufruire di queste agevolazioni è sufficiente inviare una visura che attesti che l'azienda è stata costituita entro i sei mesi precedenti l'attivazione.

Il nostro gruppo è costituito da professionisti che operano in vari ambiti e possiamo offrire anche servizi di ricerca di finanziamenti agevolati a sostegno delle nuove imprese.

ELATOS SRL

Lungolago Battisti 85 – 25015 Desenzano del Garda (Bs) - Partita Iva 02664400989

GRATUITO E CI GUADAGNI PURE

La nostra esperienza ci insegna che il modo migliore affinché il nostro progetto possa divenire sempre più il punto di riferimento sul mercato è il **PASSAPAROLA**.

Non servono investimenti pubblicitari ma è utilissimo che TUTTI ne parlino bene e diffusamente. Spesso gli imprenditori italiani non sono a conoscenza di queste tecnologie, hanno "paura" del cambiamento e preferiscono "tenere" ciò che hanno non capendo che sfruttando la rete internet possono risparmiare e migliorare le proprie performance.

Pertanto se TU Cliente ne parli, informi e sostieni il progetto è corretto che ne tragga dei benefici economici.

Ognuno di noi ha solitamente centinaia di relazioni, contatti mail, relazioni sociali che possono permettere con semplicità e senza dedicare tempo di INFORMARE dell'esistenza di un servizio innovativo.

VANTAGGI RISERVATI AI NOSTRI CLIENTI



Se parli di Elatos Web guadagni su tutti i contratti attivati grazie a questa tua azione.



Qualsiasi contatto nuovo viene tracciato automaticamente dal sistema e puoi verificare in ogni momento il TUO credito accumulato.



Una semplice chiave di ricerca la Tua PARTITA IVA. Tutto ciò che nasce grazie ai tuoi contatti determina un bonus da utilizzare a decurtazione del canone mensile oppure un guadagno che dovrai fatturarci.

Per usufruire di questa agevolazione è necessario essere nostro CLIENTE ed utilizzare la procedura.
Non cerchiamo venditori ma "Clienti soddisfatti".



Il passaparola Ti premia fino al terzo livello con queste retrocessioni:

10%	Tuoi contatti diretti ossia aziende che inseriscono la Tua partita Iva
5%	Contatti procurati dai tuoi clienti ossia che inseriscono la partita Iva del tuo cliente
5%	Contatti procurati dal cliente del tuo cliente

Lo sconto / retrocessione è garantito per tutta la durata dei contratti attivati e viene calcolato sui canoni pagati, in automatico, il giorno del pagamento viene accreditato sul tuo account.

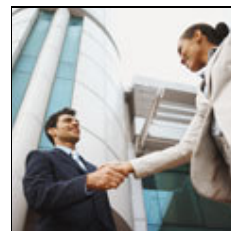
Consigli su come informare dell'esistenza del progetto ELATOS WEB

Innanzitutto DEVI utilizzare Elatos Web, conoscerlo ed esserne soddisfatto.

Se Elatos Web non Ti soddisfa ti consigliamo di non utilizzarlo e scegliere immediatamente un'altra soluzione gestionale recedendo dal contratto.

Se invece rientri nel 99% dei nostri Clienti allora puoi comunicare agli altri la Tua soddisfazione attraverso i canali più semplici che ti impegnano meno di cinque minuti:

1. l'invio di una mail ai tuoi contatti outlook (non sono ammesse azioni di spam)
2. l'inserimento di un link sul tuo sito web
3. un accenno quando sei al telefono con il tuo cliente o fornitore



SE VUOI ADERIRE A QUESTA INIZIATIVA A SOSTEGNO DEL NOSTRO PROGETTO HAI DIRITTO A:

1. Retrocessioni come sopra specificato
2. Funzionalità di newsletter integrata nel gestionale GRATUITA (anziché 100 euro all'anno) – da richiedere telefonicamente al nostro Help Desk
3. Sconto del 50% sulla realizzazione / ristrutturazione del tuo sito web = 500 Euro anziché 1.000 Euro

Elatos Web non è un gestionale opensource ma può essere considerato tale visti i vantaggi riservati alla clientela

ESEMPIO DI MAIL INFORMATIVA

Buongiorno,

ho il piacere di segnalare un nuovo software gestionale fruibile direttamente dalla rete, lo stiamo utilizzando noi stessi da tempo. Si tratta di una soluzione innovativa ed economica che ci sta garantendo vantaggi organizzativi importanti oltre ad una riduzione dei costi informatici.

Se sei interessato visita il sito www.elatos.net la demo è libera

Inserisci i codici di accesso ELATOS ELATOS 001 nei tre campi sulla destra e potrai visionare le funzionalità di questa soluzione.

Per ottenere uno SCONTO significativo sui canoni inserisci questo codice nel campo CODICE PROMOZIONE in fase di registrazione:

02664400989 (TUA PARTITA IVA)

Per qualsiasi informazione puoi contattare direttamente il produttore, con il quale ho un ottimo rapporto, fai presente che hai avuto il Loro riferimento da me e RICHIEDI le condizioni che abbiamo concordato.

Buon lavoro

Firmato

ESEMPIO DI LINK SUL SITO

Nell'area SITI CONSIGLIATI del tuo sito aggiungi queste informazioni

LOGO ELATOS (prelevandolo da http://www.elatos.net/elatos_logo.jpg)

Segnaliamo un nuovo software gestionale online che stiamo utilizzando da tempo.

Si tratta di una soluzione innovativa ed economica che ci sta garantendo vantaggi organizzativi importanti oltre ad una riduzione dei costi informatici.

Se siete interessati visitate il sito www.elatos.net la demo è libera

Inserite i codici di accesso ELATOS ELATOS 001 nei tre campi sulla destra e potrete visionare le funzionalità di questa soluzione.

Per ottenere uno SCONTO significativo sui canoni inserite questo codice nel campo CODICE PROMOZIONE in fase di registrazione:

02664400989 (TUA PARTITA IVA)

Per qualsiasi informazione contattare direttamente il produttore, con il quale abbiamo un ottimo rapporto, fate presente che avete avuto il Loro riferimento da noi e RICHIEDE le condizioni che abbiamo concordato.



Per maggiori informazioni contatta il numero gratuito che trovi su www.elatos.net oppure chiamaci ai numeri 030.9158637 – 320.8414373
Ti forniremo tutte le indicazioni necessarie per una scelta conveniente.

ELATOS SRL

Lungolago Battisti 85 – 25015 Desenzano del Garda (Bs) - Partita Iva 02664400989